

Igepa Belux nv – Account Manager Visual Communication (m/v/x) - Regio Limburg

Account Manager Visual Communication (m/v/x) - Regio Limburg

Igepa Belux is een toekomstgerichte B2B-totaalleverancier met stevige wortels in de grafische sector. Met een persoonlijke aanpak, een sterke logistieke organisatie en moderne digitale tools ondersteunen we klanten in onder meer Paper & Print, Visual Communication, Office, Packaging en Industrial Plastics.

Binnen Visual Communication bieden we een breed aanbod aan media, platen, displaymaterialen, inkten, tools en grootformaat print- en afwerkingsapparatuur. Je hoeft dit gamma vandaag nog niet te kennen. Met producttraining, begeleiding en jouw nieuwsgierigheid en leergierigheid bouwen we die expertise samen op.

Jouw uitdaging:

- Je beheert en ontwikkelt een bestaande klantenportefeuille in Limburg en, afhankelijk van de definitieve regioverdeling, ook in Antwerpen.
- Je gaat actief op zoek naar nieuwe klanten en commerciële opportuniteiten. Prospectie en het openen van deuren geven je energie.
- Je combineert hunting met farming: je wint nieuwe klanten, bouwt duurzame relaties op en vergroot het potentieel bij bestaande klanten.
- Je luistert naar de behoeften van klanten en vertaalt die, samen met interne productexperten, naar passende oplossingen binnen Visual Communication.
- Je plant klantenbezoeken en prospectie zelfstandig, bewaakt je commerciële pipeline en volgt offertes en projecten nauwgezet op.
- Je werkt nauw samen met de collega's van internal sales, productmanagement en andere specialisten om klanten vlot en professioneel te ondersteunen.
- Je deelt marktinformatie, ideeën en opportuniteiten tijdens salesmeetings en draagt actief bij aan de groei van jouw regio.

Wie zoeken we?

- Je beschikt over een bachelor werk- en denkniveau, verworven door opleiding of ervaring.
- Je hebt ongeveer 2 tot 3 jaar relevante saleservaring en begrijpt hoe je een verkoopproces opbouwt en opvolgt.
- Je hebt commerciële durf: je legt gemakkelijk nieuwe contacten, stelt gerichte vragen en weet vertrouwen op te bouwen bij klanten.
- Je bent tegelijk relatiegericht en resultaatgericht. Je haalt voldoening uit zowel nieuwe business als het uitbouwen van bestaande klanten.
- Je werkt gestructureerd, neemt initiatief en organiseert je agenda en prioriteiten zelfstandig.

- Je bent leergierig en hebt oprechte interesse in technische, creatieve en visuele toepassingen. Ervaring met het productgamma is mooi meegenomen maar zeker geen vereiste.
- Je communiceert vlot in het Nederlands en Frans. Een sterke professionele kennis van het Frans is essentieel voor contacten binnen onze onderneming. Je kan je daarnaast professioneel behelpen in het Engels.
- Je woont bij voorkeur centraal in of nabij de regio en bent graag onderweg bij klanten.

Wat mag je van ons verwachten?

- Een commerciële functie met autonomie, verantwoordelijkheid en ruimte om jouw regio verder uit te bouwen.
- Een grondige onboarding, productopleidingen en coaching zodat je stap voor stap een specialist wordt in Visual Communication.
- Een competitief salarispakket met extralegale voordelen, waaronder een bedrijfswagen, gsm, laptop, maaltijdcheques en groeps- en hospitalisatieverzekering.
- Moderne werktools, flexibiliteit en een mensgerichte werkomgeving waarin samenwerking en initiatief centraal staan.
- Groeikansen binnen een gezonde, toekomstgerichte organisatie met een breed aanbod en een sterke logistieke ondersteuning.
- Een enthousiast team van collega's en experts waarop je kan terugvallen.

Klaar om jouw commerciële talent verder uit te bouwen?

Stuur jouw cv naar en vertel ons kort waarom deze combinatie van prospectie, relatiebeheer en Visual Communication jou aanspreekt. We maken graag kennis met je.

<http://www.igepa.be>